

## INGENIEUR TECHNIQUE & COMMERCIAL en milieu industriel

Poste basé à Garchizy (58)

*Avec plus de 30 ans d'expérience dans la conception et la fabrication d'échangeurs de chaleur soudés, NEXSON Group fournit des solutions innovantes en matière de récupération énergétique.*

*Entreprise française en pleine croissance, nous opérons à l'échelle mondiale avec une présence dans plus de 80 pays.*

*Nos équipes sont dynamiques, multiculturelles, passionnées par l'innovation et par l'excellence !*

*Proposant des produits de haute qualité et doté d'un savoir-faire reconnu, notre groupe continue de se développer par de forts investissements en R&D et la conquête de nouveaux marchés.*

*Vous souhaitez découvrir un environnement stimulant, apprendre et progresser ? Rejoignez NEXSON !*

*Rejoindre NEXSON c'est choisir la possibilité d'évoluer dans un environnement de travail moderne et confortable au sein d'une équipe jeune et soudée !*

*Notre groupe valorise le savoir-être et les compétences de chacun et s'adapte à votre projet professionnel : formations, missions, évolution... Ensemble, nous construirons la carrière qui vous correspond !*

Le poste d'Ingénieur de Vente a avant tout un rôle technique dans la relation client en déterminant une solution technique pour la vente B2B. Ce poste consiste notamment à :

- Développer et fiabiliser le portefeuille client existant,
- Établir des devis techniques pour des projets sur-mesure,
- Accompagner techniquement (design, calcul, ingénierie) la première phase des projets,
- Garantir le respect des exigences clients,
- Participer au renforcement de la visibilité de la marque et de nos produits.

Pour réussir dans ce poste vous pourrez vous appuyer sur un management horizontal, une équipe commerciale expérimentée et des outils adaptés à l'activité de l'entreprise.

Ce poste est fait pour vous si :

- ✓ vous partagez nos valeurs et notre sens du collectif,
- ✓ vous êtes proactif (ve) et capable de prendre des initiatives,
- ✓ vous souhaitez acquérir de nouvelles compétences.

Diplômé(e) d'un cursus technique (Bac+3, Bac+5/ ingénieur) vous possédez idéalement une expérience d'au moins 2 ans dans la vente de produits techniques industriels.

Vos compétences techniques vous permettront de connaître très précisément les produits ainsi que les marchés sur lesquels ils sont développés.

Une excellente maîtrise de l'anglais et idéalement d'une seconde langue sont nécessaires pour réussir dans ce poste.

### **Ce challenge vous intéresse ?**

Postulez en transmettant votre candidature au service RH (en précisant vos prétentions salariales et disponibilité) : [emma.gozzi@nexson-group.com](mailto:emma.gozzi@nexson-group.com). Adresse : 685 rue Jules Verne 58600 GARCHIZY